



greppa näringen

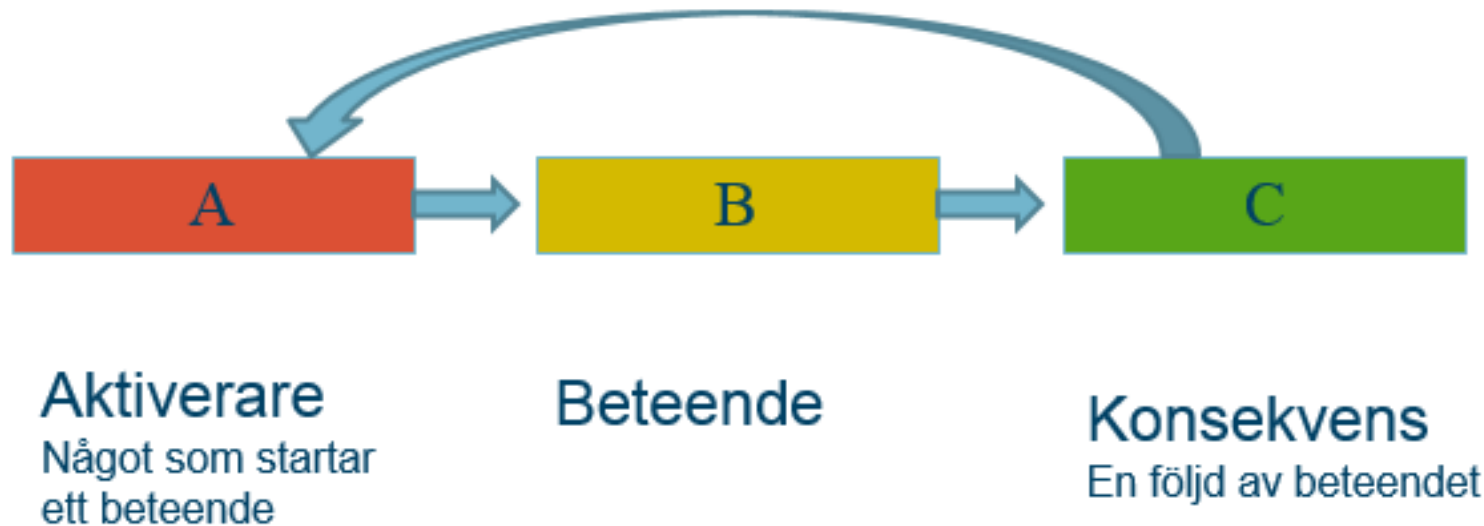


Europeiska jordbruksfonden för
landsbygdsutveckling: Europa
investerar i landsbygdsområden



Motivera lantbrukarna i rådgivningen

Introduktionskurs
Stockholm, 7 nov 2018



Goda exempel- använd andras konsekvenser
som aktiverare och förklara varför lantbrukaren
bör ändra sitt beteende



Incitament

Samhället: Styrmedel

Ekonomiska: Skatter,
stöd, subventioner

Administrativa: Krav,
lagar, regler

Marknaden: Intressenter

Externa: Ökad efterfrågan
högre priser, krav på
certifiering

Interna: Arbetsmiljö,
intresse



Varför fattar vi olika beslut?

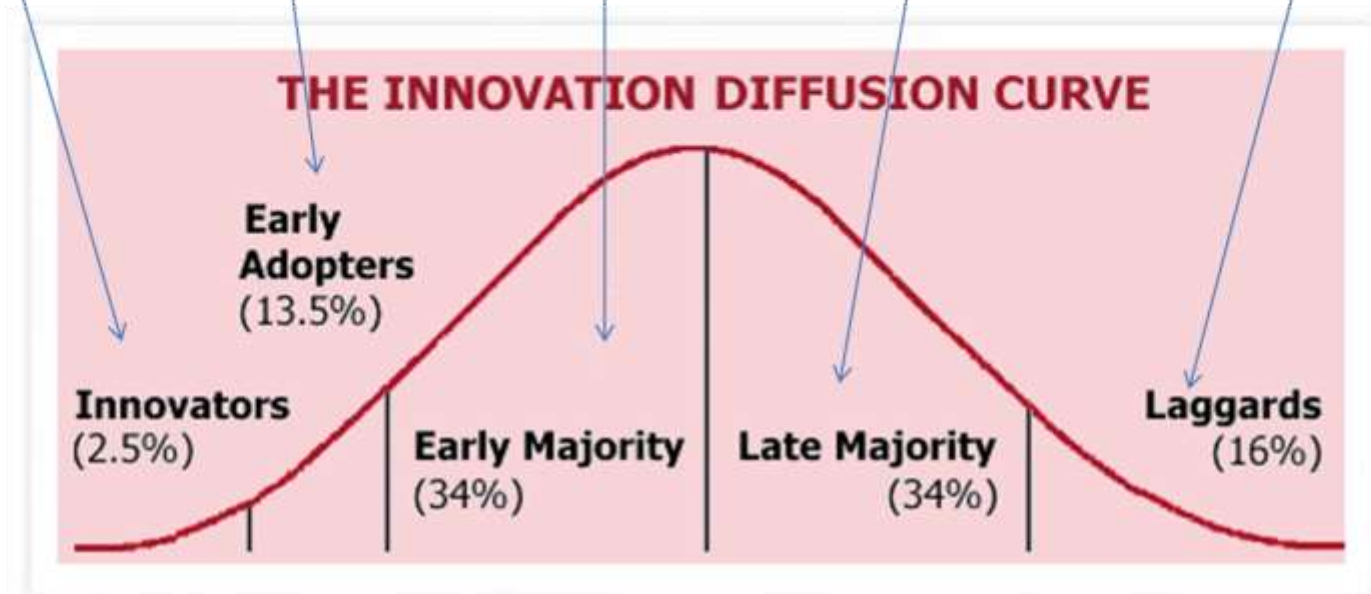
Innovatörer:
Riskbenägna,
gillar
spetsutveckling

Visionärer:
Ledartyper,
trendsättare

Pragmatiker:
Praktisk
tillämpning

Skeptiker:
Konkreta bevis

Traditionalister:
Förändrings-
motståndare



Enkla och tydliga budskap som är anpassade efter lantbrukarens intressen. Ta reda på gårdens förutsättningar och lyssna!



- › Ihärdighet
- › Låt det ta tid
- › Uppföljning



Följ upp och se till att åtgärderna är genomförbara på gården



- › Vara närvarande
- › Vara nyfiken
- › Fokus på framtida möjligheter, inte begångna misstag
- › Skapa en tillit mellan rådgivaren och lantbrukaren
- › Utgå från att vi alltid gör de bästa val vi kan (under rådande omständighet)
- › Alla beteenden har en positiv intention (för den som gör det)



- › Jobba i grupper om fyra
- › Den ena av er förbereder ett problem som ni vill ha hjälp att få en lösning på, verkligt eller fiktivt.
- › Den andra är rådgivaren
 - › Ställ öppna frågor
 - › Bekräfta att du förstått
 - › Sammanfatta vad ni kommit fram till och vad nästa steg är
- › Den tredje och fjärde iakttar och analyserar

- › Hur får mina råd önskad effekt hos lantbrukarna?
- › 23 januari i Linköping
- › Anordnas tillsammans med RådNu, SLUs kompetenscentrum för rådgivning